



2022

Offre de cours

Landi
ARENA

Organisation & Direction DAS Agro

Formation responsables DAS Agro

- Tu connais les méthodes et les instruments assurant une bonne gestion stratégique, opérationnelle, humaine et financière du DAS Agro LANDI et les appliques
- Tu connais les principes de la coopération et de la répartition des tâches au sein du DAS Agro et intègres la prospection commune du marché
- Tu poursuis le développement du DAS Agro de ta LANDI



Pour plus d'infos

Compétences de vente

Formation commerciale Collaborateur centre Agro

- Tu optimises ta présentation personnelle et gagnes en assurance pour traiter les clients critiques et les réclamations
- Tu mènes avec assurance les entretiens de vente et de conseil, de la détermination des besoins à la conclusion de la vente
- Tu renforces tes capacités de communication et écoutes activement les autres
- Tu crées la confiance, base d'une fidélisation réussie des clients

Formation commerciale service externe LANDI

Collaborateurs du service externe LANDI:

- Tu as conscience de ton propre impact
- Tu contrôles activement l'entretien de vente
- Tu t'adaptes au style de comportement des clients dans la situation
- Tu connais les attentes et les besoins des clients
- Tu sais faire la différence entre conseiller et coacher les clients
- Tu t'organises de manière autonome et tu prévois de développer et d'approfondir les relations avec les clients existants et nouveaux.

Supérieur(e)s hiérarchiques des collaborateurs du SE LANDI:

- Tu connais ton propre profil de leader
- Tu assumes la responsabilité du développement de ton SE LANDI.
- Tu fais la distinction entre les compétences techniques et les compétences de vente
- Tu apprends à poser les bonnes questions pour soutenir et développer consciemment ton SE LANDI



Pour plus d'infos

Prospection du marché & Communication

Fixation des objectifs et planification de campagnes

- Tu gères ton groupe de produits et tu connais la répartition des tâches entre l'UAS et LANDI
- Tu prépares les entretiens de fixation des objectifs de manière ciblée et tu les conduis efficacement
- Tu définis des objectifs « smart », détermènes les campagnes clés, établis les activités avec les autres et attribues les clients avec les UAS en conséquence
- Tu apprends à préparer en détail les éléments et à les mettre en œuvre de manière ciblée grâce à une planification de campagne efficace réalisée avec l'ensemble des personnes concernées
- Tu utilises judicieusement les instruments et les outils informatiques actuels
- Tu as la possibilité d'échanger des idées avec des collègues de LANDI et de l'UAS.

Formation AGROactuel pour les rédacteurs et rédactrices

- Tu augmentes la fidélisation des clients grâce à un AGROactuel agréable à lire
- Tu as moins de contraintes de temps grâce à la planification préalable
- Tu crées tes propres rubriques et articles sur ta LANDI
- Tu gagnes en assurance pour formuler des titres et des textes
- Tu retouches tes propres photos avec des outils simples
- Tu apprends à connaître de nouvelles fonctions de l'outil

Mise à jour CRM - dans ta LANDI

- Ton CRM LANDI Agro est à jour
- Tu connais les fonctions, les paramètres du système et l'envoi de SMS
- Tu utilises le CRM comme un instrument pour une planification efficace des campagnes



Pour plus d'infos

Production animale

FOCUS BIO

- Tu conseilles tes clients bio de manière compétente ou les orientes vers les spécialistes bio appropriés
- Tu mets à jour tes compétences professionnelles et tes connaissances des produits biologiques
- Tu connais les méthodes actuelles de production biologique
- Tu te mets en réseau avec des spécialistes bio et le Cercle Bio de fenaco
- Tu profites de l'échange d'expériences

Campagnes UFA de printemps et d'été

- Tu connais les dernières tendances en matière d'affouragement et les dernières modifications dans l'assortiment UFA
- Tu mets activement en œuvre les campagnes de vente prévues au printemps et en été en t'appuyant sur les moyens auxiliaires correspondants et une présentation adaptée à la saison dans ta LANDI
- Tu vends efficacement les produits UFA en te basant sur l'argumentation que tu as apprise concernant leurs avantages



Pour plus d'infos

Campagnes UFA d'automne et d'hiver

- Tu connais les dernières tendances en matière d'affouragement et les dernières modifications dans l'assortiment UFA
- Tu mets activement en œuvre les campagnes de vente prévues en automne et en hiver en t'appuyant sur les moyens auxiliaires correspondants et une présentation adaptée à la saison dans ta LANDI
- Tu vends efficacement les produits UFA en te basant sur l'argumentation que tu as apprise concernant leurs avantages

UFA Affouragement des bovins

- Tu maîtrises les principales problématiques de la production laitière
- Tu connais les principaux symptômes liés aux troubles métaboliques et aux maladies dans le cycle de production
- Tu peux donner des renseignements fiables quant à l'emploi et aux possibilités d'utilisation des produits UFA

Qu'est-ce qu'une ration adaptée aux chevaux ?

- Tu sais comment composer une ration adaptée aux besoins du cheval
- Tu connais les différents aliments fourragers et peux émettre des recommandations en raison de ta bonne connaissance des produits
- Tu connais en particulier les éléments auxquels il faut faire attention en ce qui concerne l'alimentation du cheval tout au long de l'année (alimentation d'hiver, de printemps, d'été et d'automne)

Troubles digestifs du cheval

- Tu connais les causes de l'ulcère de l'estomac chez le cheval
- Tu sais à quels points il convient de faire attention en ce qui concerne l'alimentation des chevaux atteints de troubles digestifs
- Tu développes tes connaissances techniques et renforces ainsi l'expertise de ta LANDI au sujet du cheval



Pour plus d'infos

Production végétale

Actualités production végétale : Focus sur la protection des plantes, les semences et les engrais

- Tu connais les changements, les tendances et les nouveautés dans le domaine Production végétale de fenaco, y compris bio, et tu utilises la documentation de vente actuelle de manière compétente et efficace dans ton activité de conseil
- Tu utilises le savoir que tu as acquis pour planifier la prochaine campagne de vente dans ta LANDI
- Tu peux mettre en œuvre avec succès les connaissances spécialisées que tu as acquises en matière de vente

Production végétale, focus sur les engrais/semences de céréales

- Tu connais les changements, les tendances et les nouveautés dans le domaine Production végétale de fenaco, y compris bio, et tu utilises la documentation de vente actuelle et nouvelle de manière compétente dans ton activité de conseil
- Le savoir que tu as acquis t'aide à planifier la prochaine campagne de vente dans ta LANDI
- Tu peux mettre en œuvre avec justesse et succès les moyens auxiliaires disponibles

Production végétale, focus sur le maïs/les engrais

- Tu connais les nouveautés dans le domaine des engrais, des semences et de la protection des plantes
- Tu planifies les campagnes de vente de maïs, d'engrais et de semences à l'aide des moyens auxiliaires à disposition
- Tu mets en œuvre activement et en temps voulu la campagne de vente dans ta LANDI

Compétence de base pour les professionnels du gazon

- La formation continue sert de formation de base dans le domaine Espaces verts
- Tu comprends la vente active dans ton rayon d'activité LANDI
- Tu connais l'assortiment
- Tu maîtrises la documentation de conseil et de vente et tu as obtenu des explications et des réponses à tes questions sur l'assortiment Espaces verts

Formation spécialisée approfondie pour les professionnels du gazon

- Tu élargis tes connaissances dans le domaine du gazon
- Tu connais le potentiel dans ton rayon d'activité LANDI
- Tu connais tes personnes de contact chez Semences UFA Espaces verts
- Tu connais parfaitement les sources d'information
- Tu sais dresser des statistiques de vente pour le conseiller Espaces verts et optimiser les marges de l'assortiment Espaces verts



Pour plus d'infos

Focus sur les fleurs sauvages - conseil et vente dans la LANDI

- Lors de cette formation continue pratique, tu auras une occasion unique d'en apprendre davantage sur les fleurs sauvages indigènes et leurs semences directement sur place, c'est-à-dire là où elles sont produites
- Tu pourras découvrir les fleurs sauvages de façon tout à fait concrète et pratique
- Nous répondrons à tes questions et demandes spécifiques, de sorte que tu puisses, dans la foulée, mettre tes connaissances en pratique auprès de ta clientèle

Api-Center à la LANDI

- Tu es au courant des tendances et des nouveautés du domaine Api-Center
- Les arguments de vente te sont familiers et l'échange d'informations avec des experts et des collègues fait de ce cours une expérience intéressante

Focus sur le cours spécialisé de viticulteur

- Tu apprends les défis et les possibilités de la viticulture moderne, y compris bio
- Tu élargis tes connaissances des méthodes de production et obtiens un aperçu des nouvelles directives, de nouveaux cahiers des charges et moyens de production
- L'échange d'expériences te donne l'assurance nécessaire pour conseiller et vendre

FOCUS BIO

- Tu conseilles tes clients bio de manière compétente ou les orientes vers les spécialistes bio appropriés
- Tu mets à jour tes compétences professionnelles et tes connaissances des produits biologiques
- Tu connais les méthodes actuelles de production biologique
- Tu te mets en réseau avec des spécialistes bio et le Cercle Bio de fenaco
- Tu profites de l'échange d'expériences

Journée suisse des Grandes Cultures Bio 2022

- Tu découvres les tendances et les nouveautés dans l'agriculture biologique (semences, fumure, protection des plantes, affouragement, marché, mécanisation)



Pour plus d'infos

Prise en charge de céréales

Compétences de base centre collecteur de céréales

- Tu connais les principes basés sur la BPCC dans les domaines suivants : administration, directives juridiques, gestion de la qualité, réception des marchandises, stockage et logistique du centre collecteur de céréales
- Les processus correspondants te sont familiers et tu peux les mettre en œuvre dans ton centre collecteur
- Tu sais ce que comprend une bonne gestion de la qualité et tu peux juger et appliquer ces aspects dans ton centre collecteur

Formation continue responsables de silos

- Tu es au courant des sujets actuels pertinents pour la pratique qui relèvent des domaines d'activité des chef(fe)s de silo/du centre collecteur de céréales
- Tu peux appliquer les connaissances que tu as acquises dans ton centre collecteur
- L'échange d'expériences avec d'autres responsables t'offre de nouvelles approches pour une mise en œuvre et une sensibilisation ciblées en interne



Pour plus d'infos

Check-in

Check-in 1 nouveaux collaborateurs DAS Agro

- Tu connais l'organisation et la mission de fenaco-LANDI
- Tu connais les valeurs et la culture ainsi que la répartition des tâches au sein du DAS Agro
- Tu renforces ton rôle dans la vente
- Tu approfondis tes connaissances de base dans le domaine de la production végétale
- Tu connais tes interlocuteurs chez Semences UFA, LANDOR et Agroline
- Tu connais les activités et les documents de vente dans le domaine de la production végétale
- Tu peux conseiller les clients en matière de production végétale
- Tu connais PLANet, AGRONET, CRM et les autres outils informatiques du DAS Agro
- Tu maîtrises les principes de la gestion des stocks
- Tu es au courant des principes de présentation des produits dans le centre Agro

Check-in 2 nouveaux collaborateurs DAS Agro

- Tu approfondis tes compétences de vente dans le domaine de la détention d'animaux
- Tu connais les campagnes saisonnières et la répartition des tâches entre LANDI/UAS
- Tu gagnes en assurance pour traiter les clients critiques et les réclamations
- Tu approfondis tes connaissances de base dans le domaine de l'alimentation
- Tu connais tes interlocuteurs d'UFA
- Tu es au courant des activités de vente et des documents d'UFA
- Tu peux conseiller tes clients dans le domaine de l'alimentation
- Tu connais les assortiments de produits et les services Agroline Bioprotect et Api-Center
- Tu maîtrises UFAnet, AGRONET, CRM et les autres outils informatiques



Pour plus d'infos

barto

Check-in barto : accès au gestionnaire d'exploitation numérique

- Tu connais la vision du smart farming et les fonctions de base de barto
- Tu connais le module MyDocs LANDI et aides les clients lors de l'inscription
- Tu améliores tes compétences personnelles dans le domaine du smart farming

barto Update & ERFA

- Tu mets à jour tes connaissances sur les dernières fonctions de base et les modules
- Tu échanges tes expériences au sein du gFL
- Tu émettes des suggestions et contribues activement au développement continu de barto afin qu'il s'adapte aux besoins de la clientèle



Pour plus d'infos